

参加費
無 料

茨木市内中小企業対象

中小企業の 経営基盤を 強化



特定の取引先に依存していませんか？

依存から脱却し企業経営を変えるチャンス！

参加資格は「**会社経営を良くしたい**」という意欲のみ！

新たな販売経路をつくりたい方はご応募ください。

依存から脱却し売上を伸ばす！成果につながる販路開拓セミナー

開催日時 ①2026年9月29日(火) 13:30-16:10 (受付開始:13:00)

会場 茨木市文化・子育て複合施設 おにクル 7F 会議室 2
※会場の定員になり次第、締め切らせていただく場合があります。

定員

30名程度

講師紹介



株式会社フォーバル
関西カンパニー コンサル推進部 部長
飯塚 盛雄

中小企業の経営全般の支援、DX推進の専門家。近年は製造業を中心に業務効率化・DX推進支援に注力し、業務効率化・人材育成・財務改善など、実務に直結する支援を推進中。京都市／京都高度技術研究所が実施した「R7年度デジタル化・DX化推進プロジェクト人材育成講座」でもメイン講師を務めた経験有。

◆販路依存を断ち切る戦略設計と売上成長モデルの構築

①特定取引先・市場への依存リスクの見える化



②売上構造の分解



③販路ポートフォリオの考え方と分散戦略



④自社の強みを活かした新市場の見つけ方



◆売上を伸ばす販路開拓の実践ステップと顧客獲得術

①新規販路の具体的開拓手法



②効果的な営業アプローチと提案づくり



③選ばれるための商品



④サービス設計・新規顧客を継続取引につなげる仕組み化



申込期限 2026年9月28日(月) 23:00まで
二次元コードを読み込んで、お申し込みください。



本事業は「茨木市中小企業経営基盤強化セミナー」において、茨木市より委託を受けて実施するものです。
(運営事務局：株式会社フォーバル)

伴走支援のご案内

セミナーで学んだ内容を「聞いて終わり」にしないために、専門アドバイザーが皆様の課題解決に向けて伴走支援を行います。本事業では、企業ごとの現状や目指す姿を丁寧にヒアリングし、それぞれに合った支援計画を作成します。課題整理から実践まで、必要に応じて専門人材も加わりながら、実行・改善を継続的にサポートします。

※定員に達した場合は受付を終了致します。予めご了承ください。

伴走支援フロー



支援内容



現状分析・課題整理

経営状況や業務の現状を整理し、優先して取り組む課題を明確にします。



実現したい未来像の整理

「どのような会社を目指したいか」を整理し、目標を共有します。



アクションプランの作成

目標達成に向けた具体的な取組内容やスケジュールと一緒に作成します。



実行支援・フォローアップ

毎月の面談で進捗を確認し、課題改善策を提案。必要に応じて専門的な知識・スキルを持つ人材が課題解決をサポートします。

茨木市中小企業経営基盤強化セミナー（全4回）

第1回

売上拡大と高収益化を実現する！
新商品開発×価格戦略 実践セミナー

2026年9月8日（火） 13:30-16:10

第3回

業務効率化で攻めに転じる！
売上向上を実現するDX推進セミナー

9月下旬
受付開始

2026年10月21日（水） 13:30-16:10

第2回

依存から脱却し売上を伸ばす！
成果につながる販路開拓セミナー

2026年9月29日（火） 13:30-16:10

お申込
受付中

第4回

承継を“攻めの起点”に変える！
成長を実現する事業承継セミナー

2026年11月11日（水） 13:30-16:10

10月下旬
受付開始

お問い合わせ先

●セミナーやプログラムに関するお問い合わせはこちら

本事業は「茨木市中小企業経営基盤強化セミナー」において、茨木市より委託を受けて実施するものです。

運営事務局

株式会社フォーバル

0120-81-4086