



～若手社員を組織発展に貢献できる戦力にする方策～ 戦力になる人材獲得と定着化

研修のねらい

中小企業の採用難がさらに深刻化する中、社員を採用できないために倒産してしまう企業も増えつつあります。さらに、コストをかけてせっかく採用した若手社員が入社後にすぐ退職してしまうケースも多く、社員の定着化も大きな課題となっています。

本研修では、中小企業が自社の魅力を感じてもらうことで優秀な人材を獲得していくために必要な方策・手順や、採用したばかりの社員の定着化にどのように取り組んでいけばよいのかについて、事例紹介や自社演習を交えながら学びます。

研修のポイント

- 中小企業の人材採用に関する最新情報と具体的な方策を学びます。
- 若手社員の定着率を高める取り組み方法を実践的に学びます。
- 講師からの助言を交えながら、自社の人材マネジメント（採用・定着化）のプラン作りを行います。

研修期間

2025年
9/30火～**10/1**水
(2日間、12時間)

対象者

経営幹部・管理者

- ・ 人事部門の責任者・リーダーの方
- ・ 人材採用・定着化で成功している中小企業の例を知りたい方
- ・ 自社の人材採用・定着化について専門家の助言をもらいたい方

定員 **15名**

受講料 **22,000円**(税込)

会場

茨木市
市民総合センター
(クリエイトセンター)
大阪府茨木市駅前4丁目6-16



月日	時間	科目	内容
9/30 火	9:50-10:00	事務連絡	
	10:00-12:30	人材マネジメントの基礎知識	中小企業が深刻化し続ける人手不足に対応していくために必要な視点や考え方について、事例を交えて学びます。 ・ 中小企業における人材採用・労働市場の現状と課題 ・ 近年の若者が避ける企業の特徴
	13:30-17:00	これからの時代に必要人材採用と定着化の取り組み	優秀な人材を獲得し、組織に貢献する戦力として定着化させるための具体的な方策やその手順について、演習を交えて学びます。 ・ 伝えたい会社の魅力とその伝達方法 ・ 採用活動におけるSNSの効果 ・ インターンシップの上手な進め方 ・ 採用面接のシナリオとコツ ・ 正式採用までの内定者とのかかわり方 ・ 採用した社員を定着化させる視点と具体策 ・ 社員の成長につなげるティーチングとコーチング ・ 社員のやりがいと自己重要感を育てる面談
10/1 水	10:00-12:30		
	13:30-17:00	人材採用・定着化プランの作り方	研修のまとめとして、自社の人材採用とその定着化に向けた現状や課題を整理し、今後の人材採用・定着化のためのプランを作る手順・方法について、演習を交えながら学びます。 ・ 人材採用と定着化における現状と課題 ・ 今後の行動プランの作り方と実践ポイント ・ 自社の人材マネジメントプランの立案
	17:00-17:10	修了証書交付	

※事務連絡等を含んだ時間：12時間20分

講師紹介(敬称略)



株式会社エニシードコンサルティング
代表取締役

萩須 清司 (おぎすきよし)

東証一部住宅設備機器メーカー、エクステリアメーカーなどで、営業、人事、法務、経営企画に従事。M&A、海外現地法人設立、株式会社頭公開業務にも携わり、2005年より名古屋ワークスマネジメントオフィス代表。2013年に株式会社エニシードコンサルティングを設立し、現職。名古屋商科大学大学院マネジメント研究科客員教授。資格は特定社会保険労務士、中小企業診断士、行政書士、キャリアコンサルタントほか。多くの人事制度が社員の成長や業績向上などの課題を解決しないことに疑問を持ち続け、これまでに1900社を超える中小企業に「正しい人事制度」を熱く伝授。「3年で年商が増加した」、「社員の定着率が向上した」、「自分の価値観を後継者と社員にしっかりバトンタッチできた」など、数多くの成果を上げている。著書「間違いだらけの人事制度(ギャラクシーブックス)」は、平成29年10月にAmazon企業経営の部でベストセラー1位を獲得。

Be a Great Small.
中小機構

独立行政法人 中小企業基盤整備機構
中小企業大学校 関西校

お申し込み方法、お問い合わせ先等は裏面をご覧ください。
Webからもご覧いただけます。

中小企業大学校 関西校

検索

受講対象について

資本金又は従業員数のいずれかが、右記の表に掲げる範囲に該当する日本国内の中小企業の経営者・管理者・従業員、後継者の方ならどなたでも受講できます。

(*)その他の業種には、鉱業・電気・ガス・熱供給・水道業、金融・保険業、不動産業等が含まれます。

区分	資本金	従業員数
製造業、運輸業、建設業、ソフトウェア業、情報処理サービス業、その他の業種(*)	3億円以下	300人以下
卸売業	1億円以下	100人以下
小売業	5千万円以下	50人以下
サービス業	5千万円以下	100人以下
旅館業	5千万円以下	200人以下



① 中小企業大学校 関西校ホームページの各研修ページよりお申込みください。

<https://www.smrj.go.jp/institute/kansai/>

「関西校」で検索できます

関西校のページ>> 研修一覧・受講申込み>> 中小企業者向け研修 研修一覧【2025年度】各研修をクリック

受講申込みのご案内



② 申込みが完了しますと、「事務連絡先担当者」のメールアドレスに、確認メールが送信されます。

③ 開講のおおむね1か月前に「受講決定通知書」が送付されます。受講料のお振込みのご案内、カリキュラム等が同封されます。

※送付先は事務連絡先担当者様、または代表者様宛です。

④ 所定の期日までに受講料をお振込みください。

⑤ 研修開始時間までに会場にお越しください。

(※2)申込者多数の場合より多くの企業の皆様に受講の機会が提供できるよう、1企業あたりの受講人数を調整させていただくことがあります。予めご了承ください。

アクセス



アクセス

<茨木市 市民総合センター（クリエイトセンター）>

■ JR茨木駅から東へ徒歩10分

■ 阪急茨木市駅から西へ徒歩12分

お問い合わせ

中小企業大学校関西校

TEL:06-6530-0029 大阪市中央区安土町2丁目3-13 大阪国際ビルディング17階