

海外ネット通販(越境EC)セミナー

海外市場に興味のある方、海外販路開拓の方法をお探しの方向けのセミナーです。
越境ECの基礎知識や海外の通販への展開方法・成功事例を学ぶことができます。

**参加
無料**

日時 2019年**10月18日** **金** 14:00~17:00

会場 茨木市立男女共生センターローズWAM 404・405号室 **定員** 先着**30名**

第1部

14億人がターゲット!
「中国越境EC」で販路拡大する方法 14:00~15:30

株式会社ナセバナル

講師 代表取締役

橋谷 亮治 氏



第2部

越境ECフォワードが語る
中国越境EC最前線 15:45~16:45

株式会社ECMSジャパン

講師 代表取締役

小松 英樹 氏



海外ネット通販(越境EC)セミナー受講申込書

※メールまたはFAXで下記あて先までお申込み・お問い合わせください。

お申込み FAX : 072 - 627 - 0289

E-mail : kigyousien@city.ibaraki.lg.jp

会社名			
受講者名		部署・役職	
住所	〒 ー		
TEL		E-mail	
業種	製造・卸売・小売(実店舗)・小売(EC店舗)・その他()		
講師からの情報提供があれば / 希望する・希望しない			

※本申込書にご記入いただいた個人情報は、本セミナー実施時の資料として使用します。また、茨木市商工労政課からの各種連絡、アンケートの調査、情報提供のために利用させていただきます。

ホームページ：<https://www.city.ibaraki.osaka.jp/kikou/sangyo/shoukou/event/38630.html>

応募締切2019年10月17日(木)

※定員に達した場合、募集を締め切ることがあります。



お問い合わせ先

茨木市産業環境部商工労政課

TEL 072-620-1620 (平日8:45~17:15)



環境にやさしい
植物油インキを
使用しています。

リサイクル適性(A)

この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。

ゴミの減量にご協力ください。

このチラシは、1,000枚作成し、1枚当たりの単価は32円です。

就職？起業？可能性を開拓！

えらぶ つくる 自分だけの仕事のかたち

自分の会社を立ち上げた先輩と一緒に、将来の「仕事」を考えてみませんか？

A日程 グループワーク編

経営の基礎が学べる！ カフェづくりプチ体験



元経営コンサルタントから独立したITベンチャー起業家で、現在はカフェ経営も手がける講師がレクチャー。本物のカフェの事業計画を参考に、マーケティングやブランディングの初歩をグループワークで体験します。起業やカフェ経営に興味がある人、就活のグループワークの練習をしたい人など、気軽にご参加ください。



講師：株式会社Belle 代表取締役 **樋口 雄貴 氏**
(元デロイトトーマツコンサルタント、BONOCafe、季節のごはんカフェsatono共同経営者)

10月10日(木)午後3時～6時30分(定員／先着40人)

会場 追手門学院大学安威キャンパス3106教室(3号館1階)
(茨木市西安威二丁目1番15号) ※教室は変更になる場合があります

共催 追手門学院大学ベンチャービジネス研究所

B日程 講演編

就職前に知っておきたい！ 自分でえらぶ、生き方・働き方



「就職したらゴール」じゃない！変化の多い今の時代、自分の働き方を自分で考え、選ぶ力が必要です。総合職での大企業入社、結婚・出産、Eコマース起業、途上国への支援、社会課題解決に向け二度目の起業…人生の選択を重ね、就職と起業のリアルを知る先輩が、みなさんへのメッセージを伝えます。



講師：株式会社ビューティフルスマイル 代表取締役 **文 美月 氏**
(ヘアアクセサリ通販サイト「Littlemoon」、フードロス削減プラットフォーム「ロスゼロ」運営)

10月30日(水)午後6時～8時(定員／先着50人)

会場 立命館大学 大阪いばらきキャンパスC373(C棟3階)
(茨木市岩倉町2-150)

共催 立命館大学経営学部産学協同アントレプレナーシップ教育プログラム

対象 大学生・大学院生
参加費無料

申し込み方法は裏面をご覧ください

A・B日程どちらも参加/片方だけ参加 いずれもOK!



ゴミの減量にご協力ください。

リサイクル適性(A) この印刷物は、印刷用の紙をリサイクルできます。



環境にやさしい
植物油インキを
使用しています。

このチラシは、2,000枚作成し、1枚当たりの単価は29円です。

主催
問合せ先

茨木市産業環境部商工労政課
TEL 072-620-1620

(平日8:45～17:15)

受講者アンケート



① どこでセミナーのことを知りましたか。

広報いばらき	0
市ホームページ	0
チラシ	2
大学の先生や友人からの紹介	27
その他	0

※チラシの場所 … 大学内掲示、立命館大学のコンコース

② セミナーに参加しようと思ったきっかけは何ですか（複数可）。

起業に興味があったから	5
内容が面白そうだったから	5
先生や友人に勧められたから	24
場所・時間が参加しやすかったから	0
その他	0

③ セミナーを受講した目的を教えてください。

- ・起業に興味があった。
- ・起業を将来してみたいため、経験を積みたかった。
- ・将来的に起業を考えている為、その参考程度にできたらと思いました。
- ・カフェに関する起業をしようと考えているため。
- ・将来カフェを開きたいという夢をより明確にできるようにすること。
- ・グループワークで起業について知ることができると思ったからです。
- ・起業について知っておくと身のためになると思ったから。
- ・就職を考えているが、起業がどんなものか知りたかった。
- ・もし起業しないと…ってなった時の為+グループワーク演習がある為。
- ・起業をする予定はないが、起業をする過程を知っておくことは役に立つと思ったから。
- ・店の経営に興味があったので今回受講しました。
- ・将来に役立つと思ったから。
- ・就職後の働き方にも役に立てられるのではないかと思った。
- ・カフェづくりにおける経営計画を知るため。
- ・経営の基本を知っていた方が良いと思ったから。
- ・何か得るものがありそうだったから。
- ・内容が興味深く、学校で参加できるため。
- ・グループワークなど内容に興味をもったから
- ・就活に役立つそうだから
- ・就活に役立つと感じたから
- ・就活でグループワークをする機会が多いので、練習のために参加しました。

- ・このセミナーでやった事が少しでも就活に役立つと思ったから。
- ・これからの就職活動に為になりそうだったから。
- ・就職をするにあたってのノウハウを知りたかった。営業者がどのような事を考えているかなど。
- ・ゼミ生の友人に誘われたので参加してみました。
- ・ゼミの先生に勧められたため参加しました。
- ・勧められて受講しました。
- ・ゼミの活動で受講しました。

④ 開催時期・時間・場所はどうか。

時期について	良い	29
	悪い	0
時間について	長い	12
	ちょうど良い	17
	短い	0
場所について	参加しやすい	25
	参加しにくい	1
	どちらともいえない	3

⑤ セミナーについてのご意見・感想をお聞かせください。

＜講義・ワークショップについて＞

良かった（役に立った）点

- ・全員が発言でき、グループの雰囲気良かった。本物の事業計画が見れた点。
- ・グループワークにしっかりと参加できた。
- ・初めて考えることが多くタメになった。
- ・実現のために何が必要かわかった。
- ・楽しくグループワークが出来ました。
- ・他の大学の生徒も参加していたため、こういう考え方もあるのかと思った。
- ・自分たちにとってやる気の出るテーマでした！
- ・実際の事業計画書が見れた点
- ・将来を見据えて起業したいと思っている人の話をきけてよかった。
- ・実際に必要になる項目をみんなで考えられたこと。
- ・起業のグループワークが良かったです。
- ・経営方針の考え方
- ・起業について知らない事ばかりだったので良かった。
- ・自分達で考える授業で楽しかった。話し合いの仕方もよくわかった。
- ・普段調べないことを調べられた（地価、年収など）。
- ・起業するにあたっての具体性があった。
- ・班の人たちと、もしカフェを開くなら、とリアルなことまで考えることができた。
- ・グループワーク後のプレゼン。少人数で意見がしやすい。
- ・ワークを通して現実的にカフェづくりが考えられ想像しやすかった。

- 経営計画の立てかたなど大学の授業では知れないものを知れた。
- 経営の現実を知ることができました。
- 色々な意見を聞き、ひらめきなどが多かった。また、経営の知識が少しはついたかなと思いました。
- 経営するにあたり、基本的に何が必要なか知れてよかった。
- 全グループがプレゼンをして、やり方を学ぶことができました。
- 1班3・4人で意見が言いやすかった。実際の起業案があり、イメージしやすかった。
- 経営の基本について知れた。
- とても楽しく分かりやすく起業について知れた。
- 時間も充分にあり、楽しみながら学ぶことができました。
- 起業するにあたっての必要な知識を体験しながら学べた。

悪かった（役に立たなかった）点

- もっている意見を有効活用できなかった。
- 自分の考えが浅すぎた。
- グループワークの時間が多かった。
- 時間の配分が長すぎてむずかしかった。
- グループによっては発言していない人が居た。
- 時間が長く、集中力が続かなかった。内容と時間が比例していない。

《その他全般について》

良かった（役に立った）点

- 起業の基礎、何となく掴めた。
- 発表の練習になった。
- グループワークが長いので初めての人との距離が縮まってよい。
- 起業について分かりやすい説明をしていただきました。
- 自身の就活のグループワークの練習にもなった。
- あえて知り合っていない人と組むシステム◎
- ディスカッションでアイデアを出しあえた。
- 他学の方も参加されていたので話す機会が多くて良かった。
- グループワークを経験できた
- 色々な人の案が聞けて、考え方が変わった。
- 色々な人の意見がきけてよかった。
- ゼミ生以外と話せた。
- 良い空気感を作ってくれており、楽しく学べた。
- 他の班の話聞いて、ユニークなアイデアが多く、聞いているのも、おもしろかった。
- 発表もあり、自分たち以外の班も見れてたくさんの意見が聞けて良かった。
- 他の学部の人と話ができて刺激を得た。
- 人それぞれ考えが違ってカフェくくりなのに内容があまりかぶらなかつたこと
- 協力して案などを出し合ってグループワークがどんな感じが分かった。

- グループワークもうまくいき、良い時間になった。
- グループワークのむずかしさ、案を出すことの大変さを知った。
- 質問しやすかったです。
- 発表の時に他の班の考えも知れて良かった。

悪かった（役に立たなかった）点

- ここからの活用をどうすれば良いか、分からない。
- 発表が難しかった。
- 時間が長い。
- 2時間程のディスカッションでしたが、区切りがほしかったです。

◎ 受講前と後の起業への関心の度合いを、5段階で教えてください。

受講前	1 (低い)	4
	2 ↓	8
	3 ↓	12
	4 ↓	4
	5 (高い)	1
受講後	1 (低い)	0
	2 ↓	2
	3 ↓	6
	4 ↓	14
	5 (高い)	7

⑦ もっと知りたいことや受けてみたいセミナーがあれば、ご記入ください。

- 経営、起業、e-sports、財務
- 株・FX
- もう少し金の動きに特化して起業を学べたら良いかもしれないです。
- 経営系のセミナーを受けたいです。
- 実際のお金の内訳

● ご自身の進路や「起業」に関する考えについてお聞かせください。

① 今の時点で、卒業後の進路はどのように考えていますか。

就職	27
大学院	0
留学	0
その他	0
無回答	2

② 起業について、現在の状況に最も近いものはどれですか。

A：すでに起業している	0
B：卒業後すぐに起業したい	0
C：卒業後は就職するが、将来的に起業したい	3
D：起業に興味はあるが、具体的な予定はない	8
E：起業するつもりはない	16
無回答	2

②でA～Cと回答した方にお聞きます。

③ 起業している、または起業予定の事業はどのような内容ですか。

業態	個人	2
	法人	0
	未定	1
業種	書店、カフェ、IT	
開業時期	未定、令和15年頃、無回答	

④ 起業にあたって、必要だと思う支援策はどのようなものですか（複数可）。

補助金・融資など金銭面での支援	2
専門家の相談を受ける機会の提供	2
起業の準備をする場所の提供	1
起業に役立つ情報の提供	1
起業家同士の交流の場づくり	1
勉強会やセミナーの開催	1
その他	0

②でD、Eと回答した方にお聞きます。

⑤ 起業しない理由として、近いものはどれですか（複数可）。

資金や場所がない	8
リスクが高い	10
就職したい企業や職業などがある	4
知識やノウハウがない	13
起業してまでやりたいことがない	14
周りに起業した人がいない	4
卒業後・就職後に考えたい	5
他に夢がある	2
その他	0

⑥ 起業する上で、あなたが障害やリスクだと思うことがあれば教えてください。

- ・知識が全くないため。資金やアイデアが思いつかないため。
- ・始めに何をすればいいのかわからない
- ・経営的な金を動かす諸々が不安
- ・借金からスタートするため。
- ・お金、成功率
- ・起業するための資金がたくさんかかる
- ・失敗したときのお金のリスクが高すぎると思う
- ・資金、売上
- ・失敗した時リスクが大きい。お金がない。
- ・多額の資金がかかりそうなのと、新しいことに挑戦して上手くいかなかった時のダメージが大きいと思うから。
- ・金銭面、生活
- ・金銭面がやっぱり一番の壁だと思う。また、売上げを求めるなら他との差別化が必要になっている。
- ・資金面や、成功するかどうか
- ・資金が障害、リスクになると思う。
- ・設立金を用意できる状況だが、法人の設立がイマイチ不明である。
- ・景気
- ・売上、ブランド力

● 回答者について

学 校	追手門学院大学：26名 / 立命館大学：1名
学 年	1年生：1名 / 2年生：14名 / 3年生：12名
性 別	男：15名 / 女：14名

女性のための 起業セミナー

ファースト・ステップ

入門編



自分自身をじっくり見つめ直して、自分に合った
起業スタイルを発見していく内容なんやて。
何から始めたらええか分からなかったり、
起業しようか悩んでる人にピッタリやな!!

毎年 20 ~ 60 代くらいの、いろんな年代の人が
参加してるんやて。
ホンマに起業した女性の話も聴けるし、自分の
夢について、ちょっと考えてみようかな〜。



2019
6/27 木
10:00 ~ 15:00



- 起業に向けた自分自身の棚卸
- 先輩起業家 (SilkBody 代表狩野優子さん) に聴く「リアル起業」トレーニングスタジオ編
- ランチ付き交流会で仲間づくり

【講師】中小企業診断士 岩崎 直子さん

岡山県よろず支援拠点で数々の起業支援を行う。
現在は市中小企業経営アドバイザーとして活躍中。

- 会場** 茨木市立男女共生センターローズWAM 404・405号室 (茨木市元町4-7)
- 対象** 起業に興味がある市内在住・在学・在勤の女性
市内で起業を考えている女性
- 参加費** 1,000円
- 定員** 20名(先着)
- 申込** HPから電子申込またはお電話ください。
【申込先】商工労政課 (TEL:072-620-1620)
- 持ち物** 筆記用具、飲み物

起業セミナー(入門編): 次回は9/8(日)開催予定

起業セミナー(実践編): 10月頃開催予定

一時保育 定員あり

対象 満1歳から小学校就学前までのお子様

料金 有料 **締切** 6/13(木)まで

※ただし、ランチ付き交流会時の一時保育はございません。



過去の参加者の声

時間をとって自分と向き合うことで、自分を客観視でき、漠然としていたものが、少し見えてきました。

会場地図



※ 会場に駐車場はございませんのでご了承ください。

お問合せ先

茨木市 産業環境部 商工労政課

TEL 072-620-1620 (平日8:45~17:15)



環境にやさしい
植物油インキを
使用しています。



この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。

ゴミの減量にご協力ください。

女性のための

起業セミナー

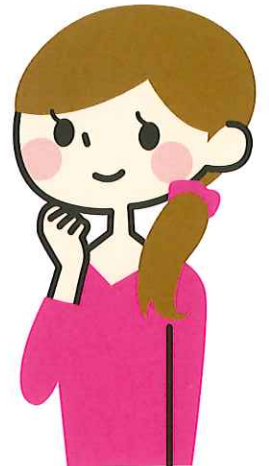
ファースト・ステップ

入門編



自分自身をじっくり見つめ直して、自分に合った起業スタイルを発見していく内容なんやて。何から始めたらええか分からなかったり、起業しようか悩んでる人にピッタリやな!!

今回、話をしてくれる先輩起業家は、昨年のセミナーに参加して起業した人なんやって。すごく身近な気がするわ〜。



令和元年
9/8 日
10:00 ~ 15:00



- 起業に向けた自分自身の棚卸
- 先輩起業家 (うつわ cafe ハリス 代表 中島訓子さん) に聴く「リアル起業」カフェ編
- ランチ付き交流会で仲間づくり

【講師】中小企業診断士 岩崎直子さん

岡山県よろず支援拠点で数々の起業支援を行う。現在は市中小企業経営アドバイザーとして活躍中。

- 会場** 茨木市立男女共生センターローズWAM 404・405号室 (茨木市元町4-7)
- 対象** 起業に興味がある市内在住・在学・在勤の女性 市内で起業を考えている女性
- 参加費** 1,000円
- 定員** 20名(先着)
- 申込** HPから電子申込またはお電話ください。【申込先】商工労政課 (TEL:072-620-1620)
- 持ち物** 筆記用具、飲み物

起業セミナー(実践編)は全5回
(10月17日、24日、31日、11月7日、14日)
開催予定

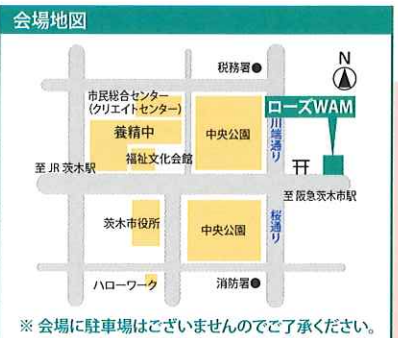
一時保育 定員あり

- 対象** 満1歳から小学校就学前までのお子様
 - 料金** 有料 **締切** 8/22 (木) まで
- ※ただし、ランチ付き交流会時の一時保育はございません。



昨年の参加者の声

時間をとって自分と向き合うことで、自分を客観視でき、漠然としていたものが、少し見えてきました。



お問合せ先

茨木市 産業環境部 商工労政課
TEL 072-620-1620 (平日8:45~17:15)



リサイクル適性(A) この印刷物は、印刷用の紙へリサイクルできます。

ゴミの減量にご協力ください。

女性のための

起業 ステップ・アップ セミナー 実践編

起業について実践的な内容を学ぶセミナーです。

「起業に向けて、学んでみたい」

「自分ならではのビジネスを作りたい」

「起業を志す人と仲間づくりをしたい」

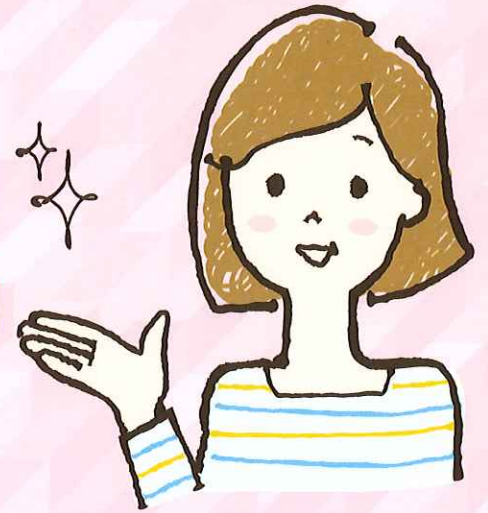
そんな貴女にピッタリのセミナーです。

令和元年

10/17 木 24 木 31 木

11/7 木 14 木

時間はいずれも 10:00 ~ 16:00



内容 起業に必要な知識

(経営、販路開拓、財務、人材育成)、交流会等。

講師 中小企業診断士 岩崎 直子さん

岡山県よろず支援拠点で数々の起業支援を行う。
現在は市中小企業経営アドバイザーとして活躍中。

ゲストスピーカー 長鶴コンサルティング株式会社

代表取締役・中小企業診断士 足立 早恵子さん

※本講座は、茨木市創業支援等事業計画における
特定創業支援等事業です。

一時保育 定員あり

対象 満1歳から小学校就学前までのお子様

料金 有料

締切 9/26 (木)まで



会場

茨木市立男女共生センターローズWAM
404・405号室 (茨木市元町4-7)

対象

起業に興味がある市内在住・在学・在勤の女性
市内で起業を考えている女性

参加費

5,000円

定員

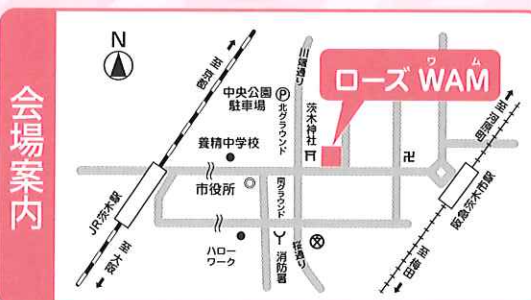
20名(先着)

申込

HPから電子申込またはお電話ください。
【申込先】商工労政課 (TEL:072-620-1620)

持ち物

筆記用具、飲み物
※昼食は各自で用意ください



※会場に駐車場はございませんのでご了承ください。

ホームページ



お問合せ先

茨木市 産業環境部 商工労政課

TEL 072-620-1620 (平日8:45~17:15)

主催:茨木市 協力:茨木商工会議所、(株)日本政策金融公庫吹田支店、北おおさか信用金庫、(株)大阪彩都総合研究所、大阪信用保証協会



環境にやさしい
植物油インキを
使用しています。



この印刷物は、印刷用の紙へ
リサイクルできます。

ゴミの減量にご協力ください。

このチラシは、2000枚作成し、1枚当たりの単価は18円です。

令和元年度 女性向け起業セミナー(入門編)

実施日	令和元年6月27日(木) 10:00~15:00
申込者	24人
参加者	24人 うち一時保育利用者 0人

◆アンケート結果

配布	24人	回収	19人	回収率	79%
----	-----	----	-----	-----	-----

◆年齢

20代	3人	16%
30代	2人	11%
40代	10人	53%
50代	3人	16%
60代	1人	5%
合計	19人	100%

◆現在、何か仕事をしているか

はい	10人	53%
いいえ	9人	47%
合計	19人	100%

◆セミナーに参加しようと思ったきっかけ(複数回答可)

女性向けだから	10人	53%
講師がよさそう	0人	0%
カリキュラムがよさそう	5人	26%
公的機関が実施し、安心感がある	7人	37%
参加しやすい日程	6人	32%
一時保育がある	0人	0%
先輩起業家の話を聴ける	3人	16%
薦められた	3人	16%
その他	3人	16%

…市議会議員、大学の先生、岩崎先生等の参考にしたため、起業に興味があった

◆起業に対する考えは何か変わったか

起業できそうな気がした	10人	53%
起業は無理だと思った	0人	0%
何も変わっていない	1人	5%
その他	7人	37%
無記入	1人	5%
合計	19人	100%

…ただ現時点でまだ起業せずスタートできそう

…起業する前に考えておくべきことが分かった。具体的に決まれば起業したい。働き方に関する気づきがあった。本当はなにがしたいのかわからなかった。まだその時ではない気がした。もっと知りたいと思った。わからなくなりました。もう一度きちんと考えたいです。

◆あなたのお住まいは？

茨木市(北部)	2人	11%
茨木市(中心部)	11人	58%
茨木市(南部)	2人	11%
その他	2人	11%
無記入	2人	11%
合計	19人	100%

◆今回のセミナーをどのようにして知ったか(複数回答可)

市広報誌	7人	37%
商工会議所メルマガ	0人	0%
市ホームページ	3人	16%
City Life	1人	5%
チラシ	2人	11%
ポスター	3人	16%
その他	4人	21%

…社会福祉協議会

…東体育館、西幼稚園

…ハローワーク、市役所のモニター、創業相談

◆起業について、あったらいいと思う支援(複数回答可)

セミナー	12人	63%
相談窓口	11人	58%
起業時の補助制度	11人	58%
チャレンジできる場	3人	16%
起業家との交流会	12人	63%
融資制度	4人	21%
準備の場の提供	0人	0%
起業に役立つ情報提供	9人	47%
その他	0人	0%

◆今、どのステージにいるか

既に起業している	0人	0%	開業時期		業種
近々起業する予定	1人	5%	記入なし		介護福祉
すぐにはないが、将来的に起業する予定	4人	21%	A・B記入なし		A記入なし B物品販売
起業に興味はあるが、具体的な予定はない	12人	63%			
その他	2人	11%	来年		片付け掃除
合計	19人	100%			

◆起業する際の課題は何か(複数回答可)

相談できる人がいない	4人	21%
何から始めていいかわからない	10人	53%
簿記が分からない	5人	26%
資金のやりくりが分からない	1人	5%
どうやって売るのが分からない	2人	11%
人の雇い方が分からない	2人	11%
資金がない/足りない	6人	32%
場所がない	2人	11%
リスクが高い	5人	26%
就労したい企業や職業などがある	2人	11%
ノウハウがない	7人	37%
周りに起業した人がいない	4人	21%
家族の協力が得られない	1人	5%
何が課題になるかわからない	3人	16%
その他	2人	11%
記入なし	2人	11%

…時間の規制がある、自分が何に向いているか

◆セミナーについて

大変満足	7人	37%
満足	11人	58%
あまり満足でない	人	0%
満足でない	人	0%
無記入	1人	5%
合計	19人	100%

◆セミナーの時間について

ちょうど良い	14人	74%
短い	1人	5%
短すぎる	0人	0%
長い	2人	11%
長すぎる	0人	0%
無記入	2人	11%
合計	19人	100%

◆セミナーの感想

◆セミナーに参加する前に感じた不安や課題 ◆それは解決したか ◆理由

急だったのどりであえず意向と思い不安というよりどんな話が聞けるのか	はい	自分だけではないということ
現在起業する気がないので行っていいのか迷いました。	はい	起業がすべてではないことを教えてもらいました。
参加者がどんな人か、話が合うか。	はい	大学生も本人以外にも結構いたから。また、親くらいの年の方々も優しく話を聞いてくださった
相当な覚悟が必要なことなのかと思っていました	はい	気持ちがあればできる
他の人と交流できるか不安だった。	はい	気軽にたくさんの方と話すことが出来た。
どういう事が仕事になるのか	はい	-
どんな人が参加するのか	はい	グループ内の人達と知り合えたから
何をどう始めたらいいかわからなかった	はい	-
前向きな意欲の固まりのような方ばかり来られていて場違いの参加ではないかと思ったのですが共感出来る事も多く勇気を出して参加してよかったです	はい	前向きに行動していきたいという気持ちが起こりました。
みんな起業して売っている風かと思っていた。	はい	そうでもなかった
確定申告	いいえ	そこまで話がでなかった、もう少し死でたかね..
どんな内容で起業するか。	いいえ	-

◆セミナーの良かった点(複数回答可)

自分自身とじっくり向き合えた	13人	68%
先輩起業家の話を聴けた	16人	84%
講師の講話	14人	74%
起業を志す仲間ができた	7人	37%
その他	1人	5%

...ざっくりしていいんだなあと思えたこと。

◆もっと詳しく聞きたいことは(複数回答可)

ビジネスモデルの事例	5人	26%
ストーリー消費について	7人	37%
ロジック	4人	21%
先輩起業家の講話	3人	16%
その他	1人	5%
記入なし	4人	21%

◆セミナーの中で不満に思ったこと
班の他の方々と話し合える時間がもう少し欲しかった。

◆ご意見・ご要望

「女性」というのが良かったです。

14時までで終わるとよかった、詳しくつきつめたい時は個別に行きたいと思います。

ありがとうございました。

同じように考えている人が沢山いるんだなあと思えるかどうかは分からないが相談できる機関があることは安心につながりました。ありがとうございました。

参加した事で一歩進めたと思います。ありがとうございました。

実際に市内で起業された方のお話はとても参考になりました。ありがとうございました。

自分自身と向き合うというのは簡単なことではありません。特に真剣に取り組もうと思えば思うほどハードルが高いものなので少シワークシートで一人で向き合うのはしんどかったです。

自分の働き方についてのとらえ方はわかったが、具体的なところまでおとしこめてなかった。

人生100年時代に望まなくても働かなくては行けない。望む働き方の仕事を創り出す事ができれば人生楽しい。希望が持たせすごく良かったです。

先生も先輩起業家さん参加者の皆さん運営して下さる皆様ほんとうに優しく心地よくセミナーを受けられました。

とても満足しています。参加させていただきありがとうございました。

令和元年度 女性向け起業セミナー(入門編)

実施日	令和元年9月8日(日) 10:00~15:00
申込者	24人 キャンセル待ち6人
参加者	23人 うち一時保育利用者 2人

◆アンケート結果

配布	23人	回収	21人	回収率	91%
----	-----	----	-----	-----	-----

◆年齢

20代	0人	0%
30代	5人	24%
40代	9人	43%
50代	4人	19%
60代	1人	5%
70代	1人	5%
無記入	1人	5%
合計	21人	100%

◆あなたのお住まいは？

茨木市(北部)	13人	62%
茨木市(中心部)	6人	29%
茨木市(南部)	1人	5%
その他	1人	5%
無記入	0人	0%
合計	21人	100%

吹田市

◆現在、何か仕事をしているか

はい	13人	62%
いいえ	7人	33%
無記入	1人	5%
合計	21人	100%

◆今回のセミナーをどのようにして知ったか(複数回答可)

市広報誌	14人	67%
商工会議所メルマガ	0人	0%
市ホームページ	3人	14%
City Life	0人	0%
チラシ	4人	19%
ポスター	1人	5%
その他	1人	5%

…庄栄図書館
…中央図書館
…友人からの紹介

◆セミナーに参加しようと思ったきっかけ(複数回答可)

女性向けだから	10人	48%
講師がよさそう	2人	10%
カリキュラムがよさそう	1人	5%
公的機関が実施し、安心感がある	10人	48%
参加しやすい日程	7人	33%
一時保育がある	2人	10%
先輩起業家の話を聴ける	6人	29%
薦められた	0人	0%
その他	4人	19%
無記入	2人	10%

…ステップアップだったから、はじめの一歩として役立てたいから、近くで起業セミナーがあることを知ったから、ランチ以外費用がいらなかったから

◆起業について、あったらいいなと思う支援(複数回答可)

セミナー	10人	48%
相談窓口	10人	48%
起業時の補助制度	10人	48%
チャレンジできる場	6人	29%
起業家との交流会	10人	48%
融資制度	7人	33%
準備の場の提供	7人	33%
起業に役立つ情報提供	11人	52%
その他	2人	10%
無記入	3人	14%

…法的な事のセミナー、ブログ(集客のとれる)の講座

◆起業に対する考えは何か変わったか

起業できそうな気がした	10人	48%
起業は無理だと思った	0人	0%
何も変わっていない	3人	14%
その他	7人	33%
無記入	1人	5%
合計	21人	100%

…もう少し考えをまとめた方がよいと思った
…モチベーションが上がりました。起業もリサーチや今日教えていただいたセルフブレインストーミングでもっと明確にしていきたい、もう少し考えたい、自分が今どのような行動すれば良いかわかった、もっと考えたいと思った、思ったよりむずかしい気がしました

◆今、どのステージにいるか

	開業時期	業種
既に起業している	0人	0%
近々起業する予定	0人	0%
すぐにはないが、将来的に起業する予定	10人	48%
起業に興味はあるが、具体的な予定はない	10人	48%
その他	0人	0%
無記入	1人	5%
合計	21人	100%

①2021年②④⑥未定③⑤無記入
①飲食店②フラワー関係③占い④アクセサリー⑤通販販売⑥ファッションアドバイザー⑦飲食

◆起業する際の課題は何か(複数回答可)

相談できる人がいない	6人	29%
何から始めていいかわからない	11人	52%
簿記がわからない	3人	14%
資金のやりくりがわからない	6人	29%
どうやって売るのがわからない	0人	0%
人の雇い方がわからない	1人	5%
資金がない/足りない	3人	14%
場所がない	1人	5%
リスクが高い	2人	10%
就職したい企業や職業などがある	0人	0%
ノウハウがない	12人	57%
周りに起業した人がいない	3人	14%
家族の協力が得られない	2人	10%
何が課題になるかわからない	5人	24%
その他	1人	5%
記入なし	4人	19%

◆セミナーの時間について

ちょうど良い	15人	71%
短い	0人	0%
短すぎる	0人	0%
長い	1人	5%
長すぎる	0人	0%
無記入	5人	24%
合計	21人	100%

…集客が難しい

◆セミナーについて

大変満足	5人	24%	…自分を振り下げる作業があつて具体的な目標が明確になった為、他業種の方にも色々アドバイスが、ポヤーとしていた考えを少し形にして話すことができた
満足	11人	52%	…自分のやりたい事を具体的に知る事が出来た。考え方がわかった、直接起業されている方の話が聞けたのは心強いです、実際に近々に開業された方の話が聞けたので良かった、基本の事がわかりなかな自分一人では出来ない(時間も取れない)ことができた、色々な方と交流できて良かったです
あまり満足でない	1人	5%	…考える良い機会にはなりましたが具体的にどのようしたら良いかまでは結論を出すことが出来なかった為
満足でない	0人	0%	
無記入	4人	19%	
合計	21人	100%	

◆セミナーの感想

◆セミナーに参加する前に感じた不安や課題 ◆それは解決したか ◆理由

もっと真剣に起業を考えている人しか参加してはいけないのかと不安でしたが初心者でも楽しく勉強できてよかったです	はい	
何も知らない事が不安だった	はい	講師の先生、先輩起業家からの話をおききして
個人情報を伝えるのに少し抵抗がありました		意見交換などプライベートな質問もあったため少し大変でした
何かを始めたいと思う事に年齢は関係ないんだという事を実感できた	はい	
どんな事をしようとする方々が来るか。人数は定員まで行くほど来られるのが気になりました	はい	同じテーブル内でも一人づつ違う事を考えているっしやる方々だった事と、けっこうたくさんの方が集まっていた事に驚きました
自分のやりたい事がばくげんとしている	はい	エクセルが役に立ちそう
起業に迷っていた	はい	とにかく始めてみようと思った
どんな方がこられるか心配でした	はい	皆さんとても前向きで良い方ばかりでした

◆セミナーの良かった点(複数回答可)

自分自身とじっくり向き合えた	14人	67%	
先輩起業家の話を聴けた	12人	57%	
講師の講話	8人	38%	
起業を志す仲間ができた	4人	19%	
その他	1人	5%	…参加の人からアドバイスや意見がもられたこと

◆もっと詳しく聞きたいことは(複数回答可)

ビジネスモデルの事例	10人	48%	
ストーリー消費について	3人	14%	
ロジック	2人	10%	
先輩起業家の講話	5人	24%	
その他	1人	5%	…法的なこと
記入なし	6人	29%	

◆セミナーの中で不満に思ったこと

ランチでお米がたべたかったです(パンが苦手だったので)
スライドで見るとのと同じ内容のものが手元にありましたが読み上げて行くだけでなくメモをたくさん取れるような内容を聞きたかった

名刺カードは事前にわたしてもらおうとよいかもかもしれません

◆ご意見・ご要望

次回のセミナーも土日にしてほしかったです

知らなかった事が少しですが理解でき参加されているみなさんのモチベーションの高さに自分もとパワーをいただきましたありがとうございました。うつわカフェ行ってみます

次の実践セミナーに参加して今以上に知識を学びたいと思いました。今日はほんとにえにありがとうございました。またお願い致します。

大変良い機会をあたえて頂きありがとうございました

講師の先生の内容話し方はわかりやすく良かったもって10年前くらいから知りたかった

起業に対して現実的に向き合えることができ今後のための情報源を得ることができた

全体的には過ごし易いセミナーでした先輩起業家でも近々にされた方だけでなく長くされているベテランの方の話も聞きたい

講師の方も詳しく説明してくださり大変勉強になりました知り合いも増えてうれしかったです

セミナー後にでなく個人的にアドバイスをいただきに行けば良いか短時間でも良いので講師の先生と直接話す機会時間の設定があつたら良かったと思います

創業後も悩みがいっぱい。。
相談できる相手や仲間が
ほしいなあ…



お客さんを増やすために、他
の創業者はどんな工夫をして
るんだろう？
支援の制度はないかな？



同じような悩みを抱える仲間と話すことで、新たなヒントやアイデアが生まれます！
1人で悩まずに、ぜひご参加ください♪

創業後間もない方へのエール交換会

2019年8月22日（木）

午後3時～4時30分（途中入室・退室もOK!）

参加費
無料

- 場所／茨木市立男女共生センター ローズWAM 404・405号室
- 対象／事業を始めておおむね5年未満の方（先着20名）
- 内容／参加者の事業PR、座談会、支援制度の紹介、フリー交流会など



アドバイザー 伊津田 崇 氏
（茨木市中小企業経営アドバイザー）

参加すると…

- ・一緒に頑張る仲間ができる！
- ・アドバイザーや他の参加者からアドバイスをもらえる！
- ・創業後に使える支援制度が見つかる！



詳細は、右上のQRコードからホームページをご覧ください♪（Web申込も可能）

【申込方法】下の申込用紙を、商工労政課へご提出ください（FAX・郵送も可能です）

氏名		業種	
電話		Eメール	
座談会で相談してみたいことがあれば、ご自由にご記入ください。			

【申込み・問合せ】茨木市産業環境部商工労政課（市役所本館7階）

住所：〒567-8505 茨木市駅前三丁目8番13号 平日8:45～17:15（土日祝休み）

電話：072-620-1620（直通） / FAX：072-627-0289（土日祝・24時間可）

★当日は、ご自身のお店等のチラシやカード、名刺をぜひお持ちください★

《集計結果》

創業後間もない方へのエール交換会 参加者アンケート

① 今回のエール交換会をどこで知りましたか。

市ホームページ	0
市からの案内	3
商工会議所からの案内	2
知人からの紹介	0
その他	0

② エール交換会に参加した目的を教えてください。【複数可】

事業のパートナーを見つけたい	0
他の創業者と交流・情報交換したい	5
利用できる支援制度が知りたい	1
自身の事業をPRしたい	2
自身の事業のことを相談したい	0
その他	0

③ 開催時期や時間帯はどうでしたか。

《時期》

良い	5
悪い	0

《時間帯》

良い	5
悪い	0

④ 今回のエール交換会について、ご意見・ご感想をお聞かせください。

・いろいろな制度をまとめていただきありがとうございました。
 ・少人数で、緊張することなく話に入れてよかったです。
 ・他の経営者さんの話が聞けて楽しかったです。情報も勉強になりました。
 ・専門の先生からアドバイスを聞けてよかったです。
 ・同じような新入事業者の方と話せて、励みになりました。

⑤ 今後、どのような交流会があれば参加してみたいと思いますか。

・女子だけ
 ・LINE@の使い方セミナーとか、セミナーがあれば嬉しい。
 お茶会のような交流会でも楽しそう。
 ・少し先輩の方（創業して5年以上の方）のお話も聞きたいと思いました。

⑥ 創業後の悩みには、どのようなものがありますか。【複数可】

想定以上に費用がかかる	1
顧客が増えない	3
客単価が上がらない	1
店（事業）を知ってもらえない	2
私生活との両立が難しい	0
税金や雇用などの手続きが分からない	1
人手が足りない	0
相談相手がいらない・相談先が分からない	0
その他	0

⑦ 創業後間もない時期には、どのようなサポートが必要だと感じますか。

・広報の支援（2）
 ・周りを見ていると、2か月くらいで売上が落ち込む時期があるようなので、その時期に相談できるサポート
 ・巡回相談していただき助かりました。半年間落ち着かなかったので良いタイミングでした。

⑧ ご自身の事業について教えてください。

業種	<ul style="list-style-type: none"> ・飲食（2） ・パソコン教室 ・フィットネス ・料理教室
事業年数	<ul style="list-style-type: none"> ・6か月 ・1年（3） ・3年

2019年度 茨木市 産学連携交流サロン

主催：茨木市

協力：MOBIO (ものづくりビジネスセンター大阪)

企業×大学×行政 産学連携で次の一手を打つ

産学連携や公的支援の活用、
幅広い人脈づくりに役立つサロンを開催します。

第2回

令和元年

11月26日(火)

話題提供と意見交換 18:30~19:30

交流会 19:30~20:30

茨木市福祉文化会館

(オークシアター)302号室

茨木市駅前4丁目7-55

☑ 話題提供と意見交換【テーマ】

「大阪池田チキチキ探検隊」を参考に、
茨木市における産学官連携プロモーションを考える

話題提供として、「大阪池田チキチキ探検隊」の活動をご紹介いただいたあと、サ
ロン参加者を含めて、茨木市における産学官連携プロモーションの可能性につ
いて意見交換を行います。

話題提供者

大阪成蹊大学
マネジメント学部教授
ひがして
東出 加奈子氏



司会 野口 義文氏

立命館大学 研究部事務部長
産学官連携戦略本部 副本部長
茨木市産業振興アクションプラン
推進委員会 委員長

参加予定大学

追手門学院大学 大阪大学 大阪成蹊大学
大阪行岡医療大学 梅花女子大学 立命館大学 龍谷大学 ※五十音順

※「大阪池田チキチキ探検隊」とは
池田市で生まれた「チキンラーメン」の
創作料理を提供する店舗とメニュー
を発掘して、広くPR活動を行うために
2014年4月に「大阪池田チキチキ探検
隊」が発足。大阪成蹊大学のほか、大阪
大学、関西大学・関西学院大学のサー
クルなど大学生が参画している。

参加対象 産学連携に関心をお
持ちの事業所、大学生
先着30名まで

参加費 無料(交流会は軽食
代実費1,000円をご
負担いただきます)

申込方法 ①FAXで：
裏面の申込用紙にご記
入のうえ、FAXで送信
②メールで：
al@co.email.ne.jp あ
てに裏面の必要事項
を記入して送信
③WEBで：
左のQRコードからアク
セスして申込フォーム
に入力・送信



問合せ先 ▶ (事務局) 株式会社オフィス・オルタナティブ 担当:平岡、河合
TEL:06-6585-0662 FAX:06-6585-0689

申込締切 11月25日(月)